

REPORT

CORPORATE, BUSINESS IN ESPANSIONE

Ricavi in crescita del 15% e oltre il tetto dei 700 milioni di euro.
Aumenta anche il numero dei professionisti impiegati in questo settore
(+16%) che arriva a 2.371

a cura del Centro Ricerche Legalcommunity.it

Per maggiori informazioni e
approfondimenti sui profili di ogni singolo
studio e/o professionista, scrivere a
alice.passarello@lcpublishinggroup.it

È il settore trainante. La practice che muove tutto. Parliamo del Corporate, cuore pulsante di ogni studio legale d'affari che si rispetti. Anche quest'anno il Centro Ricerche Legalcommunity.it ha svolto un'analisi sul settore cercando di evidenziarne le dimensioni e le tendenze.

Il 2018 è stato un ulteriore anno di crescita per le 62 associazioni professionali finite sotto la lente dei nostri analisti. Complessivamente, questi studi hanno mosso un giro d'affari di 707 milioni di euro, in crescita del 15% rispetto all'esercizio precedente. Le prime dieci insegne per fatturato in questo comparto, in base alle stime elaborate, hanno una market share del 61%. Quindi possiamo dire che si tratta di un settore piuttosto concentrato. Tra queste, si veda la tabella (che riporta i nomi dei primi dieci studi per ricavi stimati in rigoroso ordine alfabetico), si contano sette realtà italiane "indipendenti", due internazionali e una Big Four.



I PRIMI 10 STUDI PER FATTURATO STIMATO (in ordine alfabetico)

- ☆ BonelliErede
- ☆ Chiomenti
- ☆ Cleary Gottlieb
- ☆ Gatti Pavesi Bianchi
- ☆ Gianni Origoni Grippo Cappelli & Partners
- ☆ Latham & Watkins
- ☆ Legance
- ☆ Pedersoli Studio Legale
- ☆ **Pirola Pennuto Zei & Associati**
- ☆ PwC TLS Avvocati e Commercialisti

In crescita anche il numero di professionisti impegnati in questo settore. In base ai dati raccolti e a parità di perimetro con la rilevazione precedente, si contano 2.371 persone tra soci, counsel, associate e praticanti: vale a dire il 16% in più. A tale proposito è interessante notare che i partner, quindi i professionisti più senior, rappresentano circa il 25% del totale. Gli associate, invece, sono quasi uno su due (47%). Mentre i trainee superano il 20%.

SUDDIVISIONE DEI PROFESSIONISTI



2371
Professionisti totali

25%
Soci

7%
Counsel/Of counsel

47%
Associate

21%
Trainee

REPORT

Sul podio delle squadre più numerose (ricordiamo che il dato si riferisce al 2018) troviamo **Pirola Pennuto Zei** con un totale di 160 professionisti, 60 dei quali sono soci, seguito da Gianni Origoni Grippo Cappelli & Partners (Gop) con 152 professionisti di cui 51 soci e Bonelli Erede che conta 137 professionisti fra cui 32 soci. Gli studi con una percentuale di soci uguale o superiore al 30% del totale sono Lca (41%), **Pirola Pennuto Zei** (38%), Gop (34%), Gatti Pavesi Bianchi e Pavia e Ansaldo (entrambi con il 30%).

LE SQUADRE PIÙ NUMEROSE (secondo quanto segnalato dagli studi)

■ Professionisti totali ■ Soci

| Studio | Numero professionisti/soci | % soci su team |
|-------------------------------------------|----------------------------|----------------|
| Pirola Pennuto Zei & Associati | 160 60 | 38% |
| Gianni Origoni Grippo Cappelli & Partners | 152 51 | 34% |
| BonelliErede | 137 32 | 23% |
| PwC TLS Avvocati e Commercialisti | 130 13 | 10% |
| Chiomenti | 125 27 | 22% |
| Gatti Pavesi Bianchi | 80 24 | 30% |
| Legance | 71 12 | 17% |
| Lca Studio Legale | 69 28 | 41% |
| Pavia e Ansaldo | 67 20 | 30% |
| Orrick | 66 9 | 14% |

I team cresciuti maggiormente, in base ai dati raccolti, risultano quelli di Lca che è arrivato a contare 69 professionisti (+28), Orrick che ha raggiunto quota 66 (+13) e quello di Eversheds che (con 13 nuovi arrivi) è arrivato a contare 22 professionisti.

I TEAM CRESCIUTI MAGGIORMENTE

■ Team ■ Crescita 2018 su 2017

| Studio | Team 2017 / Team 2018 | Differenza |
|-------------------------------------------|-----------------------|------------|
| Lca Studio Legale | 41 / 69 | +28 |
| Orrick | 53 / 66 | +13 |
| Eversheds | 9 / 22 | +13 |
| Legance | 61 / 71 | +10 |
| Bip | 21 / 30 | +9 |
| Gianni Origoni Grippo Cappelli & Partners | 144 / 152 | +8 |
| DLA Piper | 28 / 36 | +8 |
| Russo de Rosa | 55 / 62 | +7 |
| BonelliErede | 130 / 137 | +7 |
| Pedersoli Studio Legale | 52 / 59 | +7 |
| Nunziante Magrone | 11 / 18 | +7 |

REPORT

L'analisi dell'evoluzione dei team Corporate degli studi legali d'affari risulta particolarmente interessante. Infatti, un dato che emerge piuttosto chiaramente, è che sotto questa dicitura, ovvero sotto l'insegna del societario, vanno a operare avvocati che si occupano di aspetti diversi della vita e delle esigenze delle imprese e delle istituzioni finanziarie. Il penale societario, così come il restructuring, o le specializzazioni regolamentari si fondono sempre di più nell'offerta di servizi che gli studi

d'affari raggruppano sotto il cappello più generale del "societario" e diventano parte qualificante della proposta di business. Il quadro complessivo dei lateral hire (a livello di soci) conferma questa tendenza.

Concentrando l'attenzione sui cambi di studio di soci che si occupano nello specifico di Corporate m&a, emerge l'attivismo di insegne come Deloitte Legal, Dentons, Nunziante Magrone, Lca e Ughi e Nunziante.

I CAMBI DI POLTRONA DEI PARTNER CORPORATE M&A*



| Nome | Ruolo | Ha fatto il suo ingresso in | da |
|-----------------------|------------------|--------------------------------------|------------------------------------|
| Enrico Troianiello | Partner | Curtis | Studio Legale Minniti |
| Carlo Gagliardi | Managing Partner | Deloitte Legal | Investindustrial |
| Giorgio Mariani | Partner | Deloitte Legal | Simmons & Simmons |
| Gioacchino Amato | Partner | Deloitte Legal | PwC |
| Carsten Steinhauer | Partner | Dentons | McDermott Will & Emery |
| Junyi Bai | Partner | Dentons | Giovannelli & Associati |
| Niccolò Abriani | Partner | DLA Piper | Studio Legale Abriani |
| Giovanni Cucchiato | Partner | DWF | JennyAvvocati |
| Duccio Regoli | Partner | Gattai Minoli Agostinelli & Partners | Mazzoni Regoli Pagni Studio Legale |
| Maurizio Frascini | Partner | JennyAvvocati | Ughi e Nunziante |
| Daniele Raynaud | Partner | King & Wood Mallesons | Raynaud Studio Legale |
| Fiorella Alvino | Partner | Nunziante Magrone | Ughi e Nunziante |
| Fabio Capezzone | Partner | Nunziante Magrone | Ughi e Nunziante |
| Michael Kirkham | Partner | Nunziante Magrone | Ughi e Nunziante |
| Roberto de Bonis | Partner | LCA | DB Partners |
| Fabio D'Esposito | Partner | LCA | DB Partners |
| Edoardo Tedeschi | Partner | Simmons & Simmons | Osborne Clarke |
| Luca Corabi De Marchi | Partner | Ughi e Nunziante | LCDM |
| Marco Misiti | Partner | Ughi e Nunziante | Alpeggiani e Associati |
| Amon Airoldi | Partner | Ughi e Nunziante | Alpeggiani e Associati |
| Tommaso Tosi | Partner | White & Case | Shearman & Sterling |

Fonte Centro Ricerche Legalcommunity.it - *La tabella non include soci attivi in altre aree di pratica

Il 2018 è stato un anno positivo per l'm&a in Italia, che ha superato sia in valore sia in volume i risultati del 2017. È stato però anche un anno "viziato" dalla chiusura di due operazioni tra le più importanti del mercato m&a in Italia di sempre, annunciate già nel 2017: la fusione tra Luxottica ed Essilor e l'acquisizione della spagnola Abertis da parte di un veicolo costituito da Atlantia, Acs e Hochtief.

Se si guardano i risultati, depurati da questi due mega deal, l'andamento risulta meno positivo, con un secondo semestre in netto calo rispetto al primo. La fetta maggiore dell'attività m&a è quella delle operazioni domestiche mid market. A trainare sono state in particolare le operazioni del comparto consumer ed energy che, nel 2018, hanno assunto il ruolo ricoperto nel 2017 dai financial services.

Positivo l'andamento dell'attività outbound nel 2018 con operazioni molto significative che hanno riguardato in particolare il mercato tedesco e quello statunitense. Tra i deal più importanti, oltre alla già ricordata operazione Abertis, possiamo indicare l'acquisizione di General Cable da parte di Prysmian e l'acquisizione del business dolciario di Nestlé negli Stati Uniti da parte di Ferrero. Meno positivo invece l'andamento dell'attività m&a inbound.

Capitolo a parte quello del private equity: il cui apporto è stato molto significativo facendo registrare un numero di operazioni in netta crescita rispetto al 2017.

GLI STUDI PIÙ SEGNALATI

☆ Dai peers

- 1 BonelliErede
- 2 Gianni Origoni Grippo Cappelli & Partners
- 3 Gatti Pavesi Bianchi

☆ Dal mercato

- 1 BonelliErede
- 2 Chiomenti
- 3 Gianni Origoni Grippo Cappelli & Partners

I PROFESSIONISTI PIÙ SEGNALATI

☆ Dai peers

- 1 Carlo Pavesi
Gatti Pavesi Bianchi
- 2 Roberto Cappelli
Gianni Origoni Grippo Cappelli & Partners
- 3 Carlo Croff
Chiomenti

☆ Dal mercato

- 1 Umberto Nicodano
BonelliErede
- 2 Francesco Gianni
Gianni Origoni Grippo Cappelli & Partners
- 3 Filippo Troisi
Legance

Tra gli investimenti più rilevanti, ci sono stati quello di Cvc Capital che ha acquisito il controllo di Recordati dalla famiglia fondatrice, l'acquisizione di Ntv da parte del fondo infrastrutturale americano Global Infrastructure Partners e l'acquisizione di una quota di minoranza in Sias (gruppo Gavio) da parte del private equity francese Ardian.

Il 2019 è partito in sordina, sulla scia della chiusura 2018 dove a dominare è ancora una volta uno scenario politico ed economico complesso e incerto.

Tra le operazioni più rilevanti portate a positiva chiusura in questa prima parte dell'anno possiamo sicuramente citare la cessione di Magneti Marelli alla giapponese Calsonic Kansei Corp controllata di Kkr, da parte del gruppo Fca, l'acquisizione del 20% di Adnoc Refining da parte di Eni, quella di Candy da parte di Qingdao Haier. Il tutto senza dimenticare la quotazione di Nexi ([di cui abbiamo diffusamente parlato anche sul numero 123 di MAG](#)), la più importante Ipo dell'anno a livello europeo e la maggiore quotazione degli ultimi vent'anni nel mercato italiano. ▣