

## BF & Company nel Club Deal con Gardening Srl, leader nel settore degli articoli monouso in ambito medico sanitario, chimico e industriale

LINK: <https://www.ilnordestquotidiano.it/2019/11/14/bf-company-nel-club-deal-con-gardening-srl-leader-nel-settore-degli-articoli-monouso-in-ambito...>



BF & Company nel Club Deal con Gardening Srl, leader nel settore degli articoli monouso in ambito medico sanitario, chimico e industriale Di PBV Monitor - 14 Novembre 2019 Gli studi DWF, **Pirola Pennuto Zei & Associati**, CBA e lo Studio Legale De André hanno fornito assistenza alle parti nell'operazione. BF & Company, boutique finanziaria indipendente specializzata in operazioni di finanza straordinaria, ha organizzato e promosso il club deal di investitori che, in partnership con gli attuali soci fondatori, ha rilevato la società genovese Gardening S.r.l.. Una società veicolo, costituita ad hoc dal team di BF & Company insieme ad un gruppo di selezionati investitori (italiani ed esteri), è entrata con il 60% nel capitale di Gardening, uno dei principali operatori nella commercializzazione in Italia di guanti monouso medicali, con posizione di leadership consolidata nel profittevole segmento

dentale, un fatturato di circa Euro 17 mln, un'elevata profittabilità ed alta capacità digenerazione di cassa. L'obiettivo dell'investimento è creare un polo italiano leader nell'ambito dei dispositivi monouso per la protezione nel medicale ed in segmenti specifici del non medicale. Le linee guida strategiche prevedono sia uno sviluppo interno, a fronte della crescente domanda di guanti monouso ed in generale di "safety products", che una crescita esterna alla luce della frammentazione del settore. I fondatori di Gardening, Andrea Clerici e Antonio Clerici, oltre ad investire nell'operazione (con una quota del 40%), continueranno a mantenere il loro attuale ruolo di amministratori delegati della società, mettendo a disposizione dell'azienda la loro forte esperienza di prodotto, operations e mercato. L'organizzazione aziendale di Gardening, che

ha già visto negli anni un rafforzamento grazie all'inserimento di due manager nell'area commerciale, sarà ulteriormente irrobustita, a partire dalla nomina a Presidente di Gardening di Luigi Teti, con oltre 30 anni di esperienza nel medicale, in ruoli operativi e di indirizzo strategico, all'interno di importanti realtà tra cui Air Liquide Healthcare. Il progetto è stato ideato, promosso e organizzato da BF & Company, che ha agito come M&A e debt advisor, supportando nell'analisi e negoziazione degli aspetti economici e commerciali della transazione e della relativa struttura finanziaria. Nel capitale del club deal hanno partecipato come promotori-investitori alcuni membri del team di BF & Company (Alessandro Bartolini, Alessandro Zanatta, Luigi Teti e Franco Hauri, professionisti caratterizzati da precedenti esperienze in multinazionali

del medicale, istituzioni finanziarie, private equity e società di consulenza) ed un pool di oltre 10 imprenditori e manager (sia italiani, che stranieri) con competenze di business diversificate. DWF ha assistito BF & Company e il club di investitori nell'operazione con un team composto da Michele Cicchetti, Matteo Polli, Erika Mazzitelli, Artemis Tiamkaris e Alberto Sieliper i profili corporate e M&A, Gianni Vettorello, Eleonora Degli Abbati e Jessica Vitali per la parte relativa al finanziamento, Tancredi Marino e Francesco Provenzano per la parte fiscale. **Pirola Pennuto Zei & Associati** ha agito in qualità di consulente fiscale per gli investitori. I fondatori di Gardening, Andrea Clerici e Antonio Clerici, sono stati assistiti dallo studio Studio Legale De André con gli avvocati Ariel Dello Strologo e Laura Andreani. Deutsche Bank (con il team di Business Banking della direzione Advisory Clients) e illimity Bank (con il team di Acquisition Finance) hanno agito come banche finanziatrici e sottoscrittrici del debt financing. CBA Studio Legale, con un team composto da Francesco Dalti, Vincenzo Cimmino e Giorgia Furlan, ha agito come consulente legale degli istituti di credito. Scopri tutti gli incarichi:

Vincenzo Cimmino - CBA;  
Francesco Dalti - CBA;  
Giorgia Furlan - CBA; Laura Andreani - De André; Ariel Dello Strologo - De André; Michele Cicchetti -DWF; Eleonora Degli Abbati - DWF; Tancredi Marino - DWF; Erika Mazzitelli - DWF; Matteo Polli - DWF; Francesco Provenzano - DWF; Alberto Sieli - DWF; Artemis Tiamkaris - DWF; Gianni Vettorello - DWF; Jessica Vitali - DWF;

## BF & COMPANY REALIZZA IL SUO PRIMO "CLUB DEAL" CON GARDENING, LEADER NEL SETTORE GUANTI MONOUSO PER IL MEDICALE

LINK: <http://www.diritto24.ilsole24ore.com/art/avvocatoAffari/newsStudiLegaliEOrdini/2019-11-14/bf-company-realizza-suo-primo-club-deal-gardening-...>



**BF & COMPANY REALIZZA IL SUO PRIMO "CLUB DEAL" CON GARDENING, LEADER NEL SETTORE GUANTI MONOUSO PER IL MEDICALE** 14/11/2019 11:26 Il pool di investitori organizzato da BF & Company affiancherà i fondatori di Gardening nel percorso di crescita futura e intende dare vita ad un polo italiano leader nell'ambito dei dispositivi monouso per la protezione Milano, 13 novembre 2019 - BF & Company, boutique finanziaria indipendente specializzata in operazioni di finanza straordinaria, ha organizzato e promosso il club deal di investitori che, in partnership con gli attuali soci fondatori, ha rilevato la società genovese Gardening - S.r.l. ("Gardening"). Una società veicolo, costituita ad hoc dal team di BF & Company insieme ad un gruppo di selezionati investitori (italiani ed esteri), è entrata con il 60% nel capitale di Gardening, uno dei principali operatori nella commercializzazione

in Italia di guanti monouso medicali, con posizione di leadership consolidata nel profittevole segmento dentale, un fatturato di circa Euro 17 mln, un'elevata profittabilità ed alta capacità di generazione di cassa. L'obiettivo dell'investimento è creare un polo italiano leader nell'ambito dei dispositivi monouso per la protezione nel medicale ed in segmenti specifici del non medicale. Le linee guida strategiche prevedono sia uno sviluppo interno, a fronte della crescente domanda di guanti monouso ed in generale di "safety products", che una crescita esterna alla luce della frammentazione del settore. I fondatori di Gardening, Andrea Clerici e Antonio Clerici, oltre ad investire nell'operazione (con una quota del 40%), continueranno a mantenere il loro attuale ruolo di amministratori delegati della società, mettendo a disposizione dell'azienda la loro forte esperienza di

prodotto, operations e mercato. L'organizzazione aziendale di Gardening, che ha già visto negli anni un rafforzamento grazie all'inserimento di due manager nell'area commerciale, sarà ulteriormente irrobustita, a partire dallanomina a Presidente di Gardening di Luigi Teti, con oltre 30 anni di esperienza nel medicale, in ruoli operativi e di indirizzo strategico, all'interno di importanti realtà tra cui Air Liquide Healthcare. Il progetto è stato ideato, promosso e organizzato da BF & Company, che ha agito come M&A e debt advisor, supportando nell'analisi e negoziazione degli aspetti economici e commerciali della transazione e della relativa struttura finanziaria. Nel capitale del club deal hanno partecipato come promotori-investitori alcuni membri del team di BF & Company (Alessandro Bartolini, Alessandro Zanatta, Luigi Teti e Franco Hauri, professionisti

caratterizzati da precedenti esperienze in multinazionali del medicale, istituzioni finanziarie, private equity e società di consulenza) ed un pool di oltre 10 imprenditori e manager (sia italiani, che stranieri) con competenze di business diversificate. I fratelli Clerici hanno così commentato l'operazione: "Siamo entusiasti di poter collaborare con il team di BF & Company ed il loro gruppo di investitori. Eravamo alla ricerca di un socio, non puramente finanziario, ma che avesse un approccio attivo, una visione di lungo periodo, le competenze, il network e la dedizione per aiutarci a trasformare Gardening in una solida piattaforma aggregatrice, atta a sfruttare al meglio tutto il know-how maturato dalla sua organizzazione in 30 anni di presenza sul mercato. Siamo convinti che questa partnership sarà estremamente positiva per Gardening e tutti i suoi stakeholders". Alessandro Bartolini, Managing Partner di BF & Company, ha dichiarato: "Siamo molto lieti di avviare la business unit "club deal" di BF & Company proprio con Gardening, paradigmatica del tipo di impresa target dei nostri club deal: presenza di soci-manager fortemente convinti ed impegnati nello sviluppo

futuro dell'azienda, una posizione di leadership in un mercato caratterizzato da macro trend positivi, un business model difensivo ma scalabile in termini di prodotto/mercato/geografia, ottima gestione aziendale, alta capacità di generazione di cassa". Nell'operazione hanno agito, inoltre, come advisor dal lato del club deal: DWF per la due diligence legale e la contrattualistica in ambito M&A e Banking, **Pirola Pennuto Zei & Associati** quale consulente fiscale, Athena Professionisti e Consulenti Associati per la due diligence finanziaria. illimity Bank e Deutsche Bank hanno agito come joint mandated lead arrangers del debt financing a supporto della transazione e delle future necessità operative di Gardening. illimity Bank sarà banca agente. CBA Studio Legale ha agito come consulente legale degli istituti di credito. I soci di Gardening sono stati assistiti dall'advisor finanziario MainFirst Bank, dallo Studio De André per gli aspetti contrattuali e dallo Studio RCG per gli aspetti fiscali.

## BF & Company nel Club Deal con Gardening Srl, leader nel settore degli articoli monouso in ambito medico sanitario, chimico e industriale

LINK: <http://www.globallegalchronicle.com/italia/bf-company-nel-club-deal-con-gardening-srl-leader-nel-settore-degli-articoli-monouso-in-ambito-me...>



BF & Company nel Club Deal con Gardening Srl, leader nel settore degli articoli monouso in ambito medico sanitario, chimico e industriale Milano Lombardia, Milano Lombardia Legal Chronicle November 14, 2019 November 14, 2019 Paolo Bossi Gli studi DWF, Pirola Pennuto Zei & Associati, CBA e lo Studio Legale De André hanno fornito assistenza alle parti nell'operazione. BF & Company, boutique finanziaria indipendente specializzata in operazioni di finanza straordinaria, ha organizzato e promosso il club deal di investitori che, in partnership con gli attuali soci fondatori, ha rilevato la società genovese Gardening S.r.l.. Una società veicolo, costituita ad hoc dal team di BF & Company insieme ad un gruppo di selezionati investitori (italiani ed esteri), è entrata con il 60% nel capitale di Gardening, uno dei principali operatori nella commercializzazione

in Italia di guanti monouso medicali, con posizione di leadership consolidata nel profittevole segmento dentale, un fatturato di circa Euro 17 mln, un'elevata profittabilità ed alta capacità di generazione di cassa. L'obiettivo dell'investimento è creare un polo italiano leader nell'ambito dei dispositivi monouso per la protezione nel medicale ed in segmenti specifici del non medicale. Le linee guida strategiche prevedono sia uno sviluppo interno, a fronte della crescente domanda di guanti monouso ed in generale di 'safety products', che una crescita esterna alla luce della frammentazione del settore. I fondatori di Gardening, Andrea Clerici e Antonio Clerici, oltre ad investire nell'operazione (con una quota del 40%), continueranno a mantenere il loro attuale ruolo di amministratori delegati della società, mettendo a disposizione dell'azienda la

loro forte esperienza di prodotto, operations e mercato. L'organizzazione aziendale di Gardening, che ha già visto negli anni un rafforzamento grazie all'inserimento di due manager nell'area commerciale, sarà ulteriormente irrobustita, a partire dalla nomina a Presidente di Gardening di Luigi Teti, con oltre 30 anni di esperienza nel medicale, in ruoli operativi e di indirizzo strategico, all'interno di importanti realtà tra cui Air Liquide Healthcare. Il progetto è stato ideato, promosso e organizzato da BF & Company, che ha agito come M&A e debt advisor, supportando nell'analisi e negoziazione degli aspetti economici e commerciali della transazione e della relativa struttura finanziaria. Nel capitale del club deal hanno partecipato come promotori-investitori alcuni membri del team di BF & Company (Alessandro Bartolini, Alessandro

Zanatta, Luigi Teti e Franco Hauri, professionisti caratterizzati da precedenti esperienze in multinazionali del medicale, istituzioni finanziarie, private equity e società di consulenza) ed un pool di oltre 10 imprenditori e manager (sia italiani, che stranieri) con competenze di business diversificate. DWF ha assistito BF & Company e il club di investitori nell'operazione con un team composto da Michele Cicchetti, Matteo Polli, Erika Mazzitelli, Artemis Tiamkaris e Alberto Sieli per i profili corporate e M&A, Gianni Vettorello, Eleonora Degli Abbati e Jessica Vitali per la parte relativa al finanziamento, Tancredi Marino e Francesco Provenzano per la parte fiscale. **Pirola Pennuto Zei & Associati** ha agito in qualità di consulente fiscale per gli investitori. I fondatori di Gardening, Andrea Clerici e Antonio Clerici, sono stati assistiti dallo studio Studio Legale De André con gli avvocati Ariel Dello Strologo e Laura Andreani. Deutsche Bank (con il team di Business Banking della direzione Advisory Clients) e illimity Bank (con il team di Acquisition Finance) hanno agito come banche finanziatrici e sottoscrittrici del debt financing. CBA Studio Legale, con un team composto da Francesco Dialti, Vincenzo Cimmino e

Giorgia Furlan, ha agito come consulente legale degli istituti di credito. Involved fees earner: Vincenzo Cimmino - CBA; Francesco Dialti - CBA; Giorgia Furlan - CBA; Laura Andreani - De André; Ariel Dello Strologo - De André; Michele Cicchetti - DWF; Eleonora Degli Abbati - DWF; Tancredi Marino - DWF; Erika Mazzitelli - DWF; Matteo Polli - DWF; Francesco Provenzano - DWF; Alberto Sieli - DWF; Artemis Tiamkaris - DWF; Gianni Vettorello - DWF; Jessica Vitali - DWF; Law Firms: CBA; De André; DWF; Clients: BF & Company S.r.l.; Clerici Andrea; Clerici Antonio; Deutsche Bank; illimity Bank S.p.A.;

## BF& Company realizza il suo primo "club deal" con Gardening

LINK: <https://liguria.bizjournal.it/2019/11/bf-company-realizza-il-suo-primo-club-deal-con-gardening/>



BF& Company realizza il suo primo "club deal" con Gardening. Obiettivo: creare un polo italiano leader nei dispositivi monouso per la protezione nel medicale e in segmenti specifici del non medicale. Da redazione - 13 Novembre 2019 17:46. Condividi su Facebook. Condividi su Twitter. tweet BF & Company, boutique finanziaria indipendente specializzata in operazioni di finanza straordinaria, ha organizzato e promosso il club deal di investitori che, in partnership con gli attuali soci fondatori, ha rilevato la società genovese Gardening. Una società veicolo, costituita ad hoc dal team di BF & Company insieme a un gruppo di selezionati investitori (italiani ed esteri), è entrata con il 60% nel capitale di Gardening, uno dei principali operatori nella commercializzazione in Italia di guanti monouso medicali, con posizione di leadership consolidata nel profittevole segmento dentale, un fatturato di circa 17 milioni di euro, un'elevata profittabilità e

alta capacità di generazione di cassa. L'obiettivo dell'investimento è creare un polo italiano leader nell'ambito dei dispositivi monouso per la protezione nel medicale ed in segmenti specifici del non medicale. Le linee guida strategiche prevedono sia uno sviluppo interno, a fronte della crescente domanda di guanti monouso e in generale di "safety products", che una crescita esterna alla luce della frammentazione del settore. I fondatori di Gardening, Andrea Clerici e Antonio Clerici, oltre a investire nell'operazione (con una quota del 40%), continueranno a mantenere il loro attuale ruolo di amministratori delegati della società, mettendo a disposizione dell'azienda la loro forte esperienza di prodotto, operations e mercato. L'organizzazione aziendale di Gardening, che negli anni è già stata rafforzata grazie all'inserimento di due manager nell'area commerciale, sarà ulteriormente irrobustita a

partire dalla nomina a presidente di Gardening di Luigi Teti, con oltre 30 anni di esperienza nel medicale, in ruoli operativi ed indirizzo strategico, all'interno di importanti realtà tra cui Air Liquide Healthcare. Il progetto è stato ideato, promosso e organizzato da BF & Company, che ha agito come M&A e debt advisor, supportando nell'analisi e negoziazione degli aspetti economici e commerciali della transazione e della relativa struttura finanziaria. Nel capitale del club deal hanno partecipato come promotori-investitori alcuni membri del team di BF & Company (Alessandro Bartolini, Alessandro Zanatta, Luigi Teti e Franco Hauri, professionisti caratterizzati da precedenti esperienze in multinazionali del medicale, istituzioni finanziarie, private equity e società di consulenza) e un pool di oltre 10 imprenditori e manager (sia italiani, che stranieri) con competenze di business diversificate. Nell'operazione hanno agito, inoltre, come advisor

dal lato del club deal: DWF per la due diligence legale e la contrattualistica in ambito M&A e Banking, **Pirola Pennuto Zei & Associati** quale consulente fiscale, Athena Professionisti e Consulenti Associati per la due diligence finanziaria. illimity Bank e Deutsche Bank hanno agito come joint mandated lead arrangers del debt financing a supporto della transazione e delle future necessità operative di Gardening. illimity Bank sarà banca agente. CBA Studio Legale ha agito come consulente legale degli istituti di credito. I soci di Gardening sono stati assistiti dall'advisor finanziario MainFirst Bank, dallo Studio De André per gli aspetti contrattuali e dallo Studio RCG per gli aspetti fiscali. Fondata a Milano nella seconda metà del 2017 dal managing partner Alessandro Bartolini, BF & Company è una boutique finanziaria indipendente, attiva in operazioni di finanza straordinaria, sia con un ruolo di financial advisor che di arranger di club-deal in pmi italiane.