

## Cresci al Sud (Invitalia) e Fondo Agroalimentare Italiano entrano nel capitale di Frigomeccanica



© PEV Monitor

April 9, 2021 Paolo Bossi

Gitti and Partners, **Pirola Pennuto Zei & Associati** e Goetz & Partners hanno assistito il Fondo Agroalimentare Italiano I (FAI), gestito da Unigrains Deleoppement SA – Succursale Italiana, e il Fondo Cresci al Sud, gestito da Invitalia S.p.A., nell'investimento congiunto in Frigomeccanica. I venditori sono stati assistiti dallo Studio Legale Prof. Avv. Gianluca Guerrieri e dallo Studio Catenacci e Associati.

Il Fondo Cresci al Sud, gestito da Invitalia e dedicato alle PMI del Sud Italia, entra nella sua piena operatività e acquisisce il 35% del capitale di Frigomeccanica, leader italiano nelle attrezzature frigorifere, nei mobili e nei componenti tecnologici per gelaterie, caffè, pasticcerie, negozi al dettaglio e aree food court.

La società di Mosciano Sant'Angelo (TE), contestualmente apre il suo capitale anche a Fondo Agroalimentare Italiano (lead investor) specializzato nell'industria agroalimentare italiana, che acquisisce sempre il 35% della società.

L'operazione punta non solo ad accelerare la crescita e lo sviluppo della società abruzzese, ma anche a favorire al suo interno il passaggio generazionale per Enzo di Serafino, figlio del fondatore Serafino (presidente) e attuale amministratore delegato, che ha reinvestito nella società e le assicurerà continuità gestionale.

Frigomeccanica, che fin dal 1973 ha mantenuto un costante focus sulla ricerca tecnologica e sull'innovazione stilistica per rivolgersi al mercato della refrigerazione commerciale, opera su 3 stabilimenti all'avanguardia per una superficie totale di 42.000 mq nel Sud e Centro Italia. Nel 2020, il gruppo ha impiegato 155 persone con un fatturato di oltre 20 milioni di euro (il 20% all'estero).

La famiglia Di Serafino ha reinvestito in modo significativo in questa operazione e continuerà a guidare l'azienda.

Gitti and Partners ha agito per i profili corporate con un team composto dai Soci Vincenzo Giannantonio e Giacomo Pansolli, insieme all'Associate Giulia Fossati Zunino, coadiuvati dall'Associate Sara Schiuma e dal Trainee Antonino Di Salvo. I profili labour sono stati seguiti dalla Counsel Elisa Mapelli, coadiuvata dalla Trainee Elisa Pettiti.

I profili fiscali dell'operazione, compresa la strutturazione e la tax due diligence dell'investimento, sono stati seguiti da **Pirola Pennuto Zei & Associati**, con un team coordinato dal Partner Gianfranco Buschini, coadiuvato dalla Partner Stefania Meschiari e dall'Associate Federica D'Amelio.

Advisor finanziario degli investitori è stato Grant Thornton, con un team guidato da Stefano Marchetti, insieme a Martina Cellana ed Eleonora Bonomini.

La due diligence di business è stata effettuata da Goetz & Partners, con Giovanni Calia e Michele Zanin.

I venditori sono stati assistiti, quanto ai profili legali, dallo Studio Legale Prof. Avv. Gianluca Guerrieri, che ha agito per il tramite dei partner Riccardo Bonzi, Gianluca Guerrieri e Maria Pirazzoli.

Advisor finanziario dei venditori è stato lo Studio Catenacci e Associati, con Francesco Catenacci, Nicola Catenacci e Stefano Battistini.

I profili notarili sono stati seguiti dal Notaio Stefano Ferretti, dello Studio Notarile FM Bologna Notai.

**Involved fees earner:** [Eleonora Bonomini – Bernoni Grant Thornton](#); [Martina Cellana – Bernoni Grant Thornton](#); [Stefano Marchetti – Bernoni Grant Thornton](#); [Stefano Battistini – Catenacci & Associati](#); [Francesco Catenacci – Catenacci & Associati](#); [Nicola Catenacci – Catenacci & Associati](#); [Antonino Di Salvo – Gitti and Partners](#); [Giulia Fossati Zunino – Gitti and Partners](#); [Vincenzo Giannantonio – Gitti and Partners](#); [Elisa Mapelli – Gitti and Partners](#); [Giacomo Pansolli – Gitti and Partners](#); [Elisa Pettiti – Gitti and Partners](#); [Sara Schiuma – Gitti and Partners](#); [Gianfranco Buschini – Pirola Pennuto Zei & Associati](#); [Federica D'Amelio – Pirola Pennuto Zei & Associati](#); [Stefania Meschiari – Pirola Pennuto Zei & Associati](#); [Riccardo Bonzi – Prof. Avv. Gianluca Guerrieri](#); [Gianluca Guerrieri – Prof. Avv. Gianluca Guerrieri](#); [Maria Pirazzoli – Prof. Avv. Gianluca Guerrieri](#);

**Law Firms:** [Bernoni Grant Thornton](#); [Catenacci & Associati](#); [Gitti and Partners](#); [Pirola Pennuto Zei & Associati](#); [Prof. Avv. Gianluca Guerrieri](#);

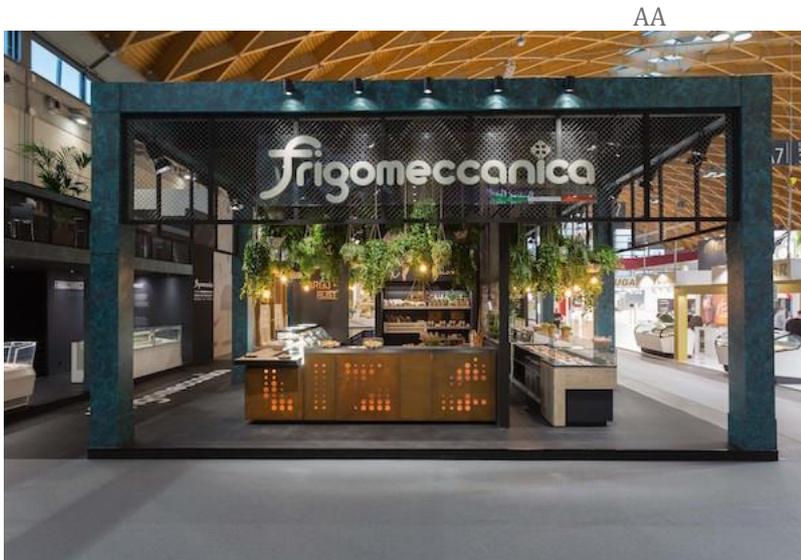
**Clients:** [Di Serafino Enzo](#); [Fondo Agroalimentare Italiano I \(FAI I\)](#); [Invitalia S.p.A.](#);



# Fondo Agroalimentare Italiano e Fondo Cresci al Sud al controllo dei frigoriferi per negozi Frigomeccanica

by [Valentina Magri](#)

[8 Aprile 2021](#)



**Fondo Agroalimentare Italiano I**, gestito da **Unigrains Developpement**, e **Fondo Cresci al Sud** (gestito da **Invitalia**) hanno acquistato il **70%** (35% ciascuna) di **Frigomeccanica**, leader italiano nelle attrezzature frigorifere, nei mobili e nei componenti tecnologici per gelaterie, caffè, pasticceria, negozi al dettaglio e aree food court (si veda [qui il comunicato stampa](#)). A vendere è stata la **famiglia Di Serafino**, che ha reinvestito, mantenendo una quota del 30% e continuerà a guidare l'azienda.

Nell'operazione, Frigomeccanica è stata assistita dallo studio del prof. Guerrieri e dallo studio Catenacci e Associati. I nuovi investitori sono stati affiancati da Gitti & Partners, Grant Thornton, **Pirola Pennuto Zei e Associati**, Goetzpartners.

Fin dalla sua creazione nel 1973 a opera della famiglia Di Serafino, Frigomeccanica ha mantenuto un costante focus sulla ricerca tecnologica e sull'innovazione stilistica per rivolgersi al mercato della refrigerazione commerciale, offrendo una gamma ampia e di alta qualità di espositori, banchi, vetrine reach-in e altre attrezzature. La società oggi è guidata da **Enzo di Serafino**, figlio di uno dei fondatori, e opera su 3 stabilimenti all'avanguardia per una superficie totale di 42.000 mq nel sud e centro Italia. Nel 2020 il gruppo, con sede a Mosciano S. Angelo (Teramo), ha impiegato 155 persone con un fatturato di oltre 20 milioni di euro, di cui oltre il 20% dall'estero. L'offerta della società è focalizzata su clienti del settore retail ed HoReCa con una gamma completa di soluzioni, tipiche del made in Italy, sotto 6 marchi principali tra cui: Frigomeccanica, marchio principale con una gamma completa di vetrine gelateria e pasticceria, vetrine panetteria e vendita al dettaglio, arredi eleganti ed esclusivi per il bar nonché per il small retail e l'HoReCa; **Stiltek**, dedicata ai semilavorati per attrezzature per arredo bar; **Officine 900**, offre soluzioni d'arredo su misura per bar, panetterie e pasticceria; **Sifa**, focalizzato sul mondo degli arredi per i panificati e della pasticceria; **R&C System**, componenti refrigerati da incasso; **Arredamenti DeBlasi**, arredo bar e vetrine gelati.

L'investimento del Fondo Agroalimentare Italiano I, specializzato nell'industria agroalimentare italiana, e del Fondo Cresci al Sud, investitore istituzionale dedicato alle pmi del Sud Italia, sosterrà lo sviluppo di Frigomeccanica lungo tre assi principali: crescita organica con l'ampliamento della rete di vendita nel Nord Italia; internazionalizzazione in paesi specifici con importante cultura gelatiera; opportunità di crescita esterna per ampliare la gamma di prodotti.

Enzo di Serafino, ceo di Frigomeccanica, ha dichiarato: "Questa operazione rappresenta una tappa importante sia per Frigomeccanica che per la nostra famiglia nel passaggio ad un'ulteriore generazione. Il supporto finanziario e strategico di questi due investitori specializzati e altamente complementari consentirà alla nostra azienda di iniziare una nuova fase di crescita attraverso l'espansione geografica, l'innovazione di prodotto ed un'offerta adattata e flessibile per soddisfare al meglio le esigenze dei nostri clienti".

**Francesco Orazi**, gestore del Fondo Agroalimentare Italiano I, ha spiegato: "Attraverso la nostra competenza e un'ampia rete di contatti nel settore agroalimentare italiano saremo particolarmente attivi nel supportare lo sviluppo di nuove relazioni commerciali, nonché l'approvvigionamento e l'analisi di potenziali

opportunità di crescita esterna in quello che resta un mercato frammentato”. Tra le ultime operazioni del fondo, ricordiamo che lo scorso ottobre 2020 Fondo Agroalimentare Italiano I insieme a **Neuberger Berman**, ha rilevato **Logistica 2**, società attiva nel Trentino nei settori dei trasporti e della logistica del freddo. Quest’ultima è stata acquisita tramite **Trasporti Romagna**, azienda attiva prevalentemente nel Triveneto, controllata dai due fondi dal dicembre 2016 (si veda [altro articolo di BeBeez](#)) e partecipata anche da **Intesa Sanpaolo** e dall’imprenditore **Simone Romagna**.

Quanto al Fondo Fondo Cresci al Sud, acquisisce partecipazioni, prevalentemente di minoranza, nel capitale di rischio delle pmi con sede legale e operativa nelle 8 regioni del Mezzogiorno: Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia, Sardegna e Sicilia. Il fondo è stato istituito dalla [Legge di Bilancio 2020 \(Legge 27 dicembre 2019, n. 160 commi 321-326\)](#), con una dote complessiva di **250 milioni di euro** (150 milioni per il 2020 e 100 milioni per il 2021). Il fondo era stato presentato nel febbraio 2020 dall’allora Ministro per il Sud e la Coesione Territoriale **Giuseppe Provenzano** (si veda [qui il comunicato stampa](#) e [qui il Piano Sud 2020](#)) come primo passo per l’attuazione del programma “Cresci al Sud”, che prevede una serie di linee di interventi su equity, debito e filiera. Il Fondo “Cresci al Sud” è gestito da Invitalia, che può avvalersi di Mediocredito Centrale – Banca del Mezzogiorno, ed è stato reso operativo da una convenzione con la Presidenza del Consiglio dei Ministri la scorsa estate (si veda [qui il comunicato stampa](#)).

A proposito dell’investimento in Frigomeccanica, **Antonio Riccio**, responsabile della gestione (ex Imi Fondi Chiusi sgr), ha concluso: “Frigomeccanica è un perfetto esempio delle promettenti pmi del Sud Italia che è nostra missione sostenere. I prodotti di alta qualità dell’azienda con una costante attenzione allo stile e all’innovazione contribuiscono al valore aggiunto e al riconoscimento internazionale del marchio made in Italy..



# FINANCECOMMUNITY



Aprile 8, 2021

## Fondo Agroalimentare Italiano I e Cresci al Sud acquisiscono il 70% di Frigomeccanica. Gli advisor

**Fondo Agroalimentare Italiano I**, gestito da Unigrains Developpement, e Fondo Cresci al Sud (gestito da **Invitalia** – nella foto, l'amministratore delegato **Domenico Arcuri**) hanno acquistato il 70% (35% ciascuna) di **Frigomeccanica**, azienda attiva nelle attrezzature frigorifere, nei mobili e nei componenti tecnologici per gelaterie, caffè, pasticceria, negozi al dettaglio e aree *food court*). A vendere è stata la famiglia Di Serafino, che continuerà a guidare l'azienda e ha reinvestito, mantenendo una quota del 30%.

Nell'operazione, i nuovi investitori sono stati affiancati da **Grant Thornton (Stefano Marchetti, Martina Cellena ed Eleonora Bonomini)** per la financial due diligence, **Gitti & Partners**, **Pirola Pennuto Zei e Associati**, **Goetzpartners**. Frigomeccanica è stata assistita dallo studio **Guerrieri** e dallo studio **Catenacci e Associati**.

La società oggi è guidata da **Enzo di Serafino**, figlio di uno dei fondatori, e opera su tre stabilimenti, per una superficie totale di 42.000 metri quadri. Nel 2020 il gruppo, con sede a Mosciano Sant'Angelo (Teramo), ha impiegato 155 persone e realizzato un fatturato di oltre 20

milioni di euro, di cui oltre il 20% dall'estero. L'offerta della società è focalizzata su clienti del settore retail e HoReCa.

L'investimento del Fondo Agroalimentare Italiano I, specializzato nell'industria agroalimentare italiana, e del Fondo Cresci al Sud, investitore istituzionale dedicato alle pmi del Sud Italia, si legge in un comunicato, "sosterrà lo sviluppo di Frigomeccanica lungo tre assi principali: crescita organica, con l'ampliamento della rete di vendita nel Nord Italia; internazionalizzazione in paesi specifici con importante cultura gelatiera; opportunità di crescita esterna per ampliare la gamma di prodotti".

# GITTI E PIROLA CON FAI E INVITALIA PER L'INVESTIMENTO IN FRIGOMECCANICA

Posted on 7 Aprile 2021



Category: [Private Equity](#)

Tags: [Giacomo Pansolli](#), [Gianfranco Buschini](#), [Gitti](#), [Invitalia](#), [Pirola](#), [Vincenzo Giannantonio](#)



**Gitti and Partners** e **Pirola Pennuto Zei & Associati** hanno assistito il **Fondo Agroalimentare Italiano I (FAI)**, gestito da Unigrains Deleoppement, e il **Fondo Cresci al Sud**, gestito da Invitalia, nell'investimento congiunto in **Frigomeccanica**, player italiano nella produzione e installazione di attrezzature frigorifere, mobili e componenti tecnologici per gelaterie, caffè, pasticceria, negozi al dettaglio e aree food court.

Frigomeccanica è guidata da Enzo di Serafino, figlio di uno dei fondatori, e opera su 3 stabilimenti all'avanguardia, per una superficie totale di 42mila mq nel Sud e Centro Italia. Nel 2020, il gruppo ha impiegato 155 persone con un fatturato di oltre 20 milioni di euro, di cui oltre il 20% di fatturato all'estero.

La famiglia Di Serafino ha reinvestito in modo significativo in questa operazione e continuerà a guidare l'azienda.

Gitti and Partners ha agito per i profili corporate con un team composto dai soci **Vincenzo Giannantonio** e **Giacomo Pansolli** (nella foto a sinistra), insieme all'associate **Giulia Fossati Zunino**, coadiuvati dall'associate **Sara Schiuma** e dal trainee **Antonino Di Salvo**. I profili labour sono stati seguiti dalla counsel **Elisa Mapelli**, coadiuvata dalla trainee **Elisa Pettiti**.

I profili fiscali dell'operazione, compresa la strutturazione e la tax due diligence dell'investimento, sono stati seguiti da **Pirola Pennuto Zei & Associati**, con un team coordinato dal partner **Gianfranco Buschini**, coadiuvato dalla partner **Stefania Meschiari** e dall'Associate **Federica D'Amelio**.

Advisor finanziario degli investitori è stato Grant Thornton, con un team guidato da Stefano Marchetti, insieme a Martina Cellana ed Eleonora Bonomini. La due diligence di business è stata effettuata da Goetz & Partners, con Giovanni Calia e Michele Zanin.

I venditori sono stati assistiti, quanto ai profili legali, dallo studio legale **Prof. Avv. Gianluca Guerrieri**, che ha agito per il tramite dei partner **Riccardo Bonzi** (nella foto a destra), **Gianluca Guerrieri** e **Maria Pirazzoli**.

Advisor finanziario dei venditori è stato lo studio Catenacci e associati, con Francesco Catenacci, Nicola Catenacci e Stefano Battistini.

I profili notarili sono stati seguiti dal notaio **Stefano Ferretti**, dello studio notarile **FM Bologna Notai**.